

営業職募集

① 募集背景：体制強化の増員

② 募集職種：営業職

③ 仕事内容：

- 卸売販売：業務用酒販店、飲食店、ワインショップ、酒屋、酒量販店、スーパーマーケット、百貨店等へ自社輸入ワインを営業販売
- 顧客の売上向上の為に販売促進活動に協力し、店頭試飲や催事への出展サポート
- 販促&マーケティング活動：商品の情報提供、カタログやPOP作成、市場動向を把握した上で販促提案し、売上増大に貢献する。
- 会社の設定した売り上げ目標の達成を目指す。

④一日の仕事の流れ：

【例】

9時仕事開始

午前中：一日の活動計画を立てる、アポイントメントの電話、営業に必要な資料作成等準備、前日の営業活動の整理&フォロー（営業履歴更新や見積り作成、メール対応等含む）

午後：顧客訪問

18:00頃：残務整理 一日の営業活動内容の報告

⑤応募資格：

ワインの知識がある（酒類、ワイン関連企業の経験、ホテル・飲食店での勤務経験）

法人営業経験

PCスキル：Word, Excel, PPT

学歴：短大、専門学校卒 以上

⑥活かせる経験：ソムリエ、ワインアドバイザー、ワインエキスパート等の資格

量販店や百貨店、卸し業界向けワインの提案営業経験

飲食店（ホテルなども含む）へワインの提案営業経験

⑦求める人物像：

- ワインのある仕事や生活を日々楽しみながら学び、新たなことにチャレンジする
- 国内・国外ともに出張の可能性があるので、フットワーク軽く行動できる
- グループの一員として協調性があり、責任感のある行動ができる

- 在宅営業なので自立していて自己管理が出来、仕事とオフのけじめある行動ができる

⑧勤務地：在宅勤務（東京在住） 出張あり 会社は神戸にあるので、在宅で関東一円を営業して頂ける方を探しています。定期的に神戸本社又は東京にてミーティングを行います。

⑨雇用形態：契約社員（雇用契約期間6ヶ月、更新あり、正社員登用の途あり）
（契約社員としては難しくても週3日程度営業出来る場合は、業務委託契約の途もありますので、その場合は別途ご相談下さい。）

⑩給与：月給23万円以上 年齢、経験、能力を考慮の上、優遇いたします。
及び売上高に対する報酬（歩合）あり
昇給/年1回（但し、成績による） 賞与/会社業績による
交通費は自宅から営業訪問先までの実費を支給

⑪福利厚生：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

⑫休日休暇：完全週休2日制（土曜日、日曜日）、祝日
年末年始
年次有給休暇

応募方法：まずは履歴書（写真付）及び職務経歴書を下記までご郵送ください。書類選考のうえ、合格の場合、面接の日時についてご連絡致します。

郵送先：

〒658-0048 神戸市東灘区御影郡家2-15-6-302

株式会社 K O B E インターナショナル

代表取締役 播摩 朱美 宛